



Faites la différence par votre expertise technique et votre engagement client total Vermeire recrute un-e Sales Engineer !

Région : Wallonie Ouest et Grand-Duché de Luxembourg

> Découvrir Vermeire

Vermeire est un acteur belge reconnu dans la transmission de puissance, alliant expertise technique, réactivité et proximité client. En tant que membre du groupe Rubix, nous combinons ancrage local et puissance européenne pour accompagner nos clients industriels avec des solutions durables. Rejoindre Vermeire, c'est choisir une entreprise où les valeurs humaines, la collaboration et le sens du service sont au cœur de chaque action.

> Votre mission : créer de la valeur chez vos clients

En tant que Sales Engineer, vous ne vous limitez pas à vendre : vous proposez et développez des solutions techniques sur mesure à forte valeur ajoutée. Vous êtes responsable du développement commercial de votre secteur, tant par la conquête de nouveaux clients que par l'extension de notre présence et de nos solutions chez les clients existants. En étroite collaboration avec nos équipes techniques, vous apportez des réponses concrètes et adaptées aux défis industriels de vos clients dans le domaine de la transmission. Votre objectif : devenir un véritable partenaire de confiance, capable de transformer les besoins techniques en solutions performantes, durables et créatrices de valeur.

> Votre profil

De formation technique (bachelier ou ingénieur en électromécanique, ou équivalent), vous justifiez d'une expérience confirmée d'au moins 5 ans en vente technique externe dans un environnement industriel. Vous combinez une solide expertise en transmissions avec une bonne connaissance du marché OEM, et adoptez une approche qualitative, orientée solutions et relations à long terme. Entrepreneur dans l'âme, persévérant(e) et orienté(e) résultats, vous aimez relever des défis et créer des solutions à fort impact pour vos clients.

> Pourquoi rejoindre Vermeire ?

Un environnement où technique et commerce se renforcent, avec une réelle autonomie, un impact direct et une proximité avec la prise de décision. Vous rejoignez une entreprise dynamique à caractère familial, soutenue par la solidité d'un grand groupe, tous deux acteurs de référence. Vous bénéficiez de nombreuses opportunités pour approfondir votre expertise et développer votre carrière, ainsi que d'un package attractif et complet incluant voiture, assurances et bonus.

Envie de rejoindre une entreprise solide, humaine et en pleine évolution ?
Postulez dès maintenant en envoyant votre cv et motivation à notre adresse talent@vermeire.com
Au plaisir de vous rencontrer !